

---

# Donnerstag, 28.10.2021

---

Kongress Vertrieb: Vortrag

## „Verkauf und Kundenverblüffung im neuen Normal“

Donnerstag, 10:00 - 10:30 Uhr Eingang / OG - Raum 5



Referentin: Daniela Ben Said , Referentin, Quid agis\* GmbH

---

Kongress Vertrieb: Vortrag

## „Remote Sales ist gekommen, um zu bleiben!“

Donnerstag, 10:45 - 11:15 Uhr Eingang / OG - Raum 5



Referent: Denise Adomeit, Vertriebstrainerin, Limbeck® Group GmbH & Co. KG

---

Kongress Vertrieb: Vortrag

## „Wie Makler, Berater & Finanzdienstleister sofort

# Leads über das Internet gewinnen können.“

Donnerstag, 11:30 - 12:00 Uhr Eingang / OG - Raum 5



**Referent:** Pascal Feyh , Gründer, Mehr Geschäft Business Coaching GmbH

---

Kongress Vertrieb: Vortrag

## Boost your digital performance - Webkuscheln ist das neue Kommunikationsgold

Donnerstag, 12:15 - 12:45 Uhr Eingang / OG - Raum 5



**Referent:** Yvonne de Bark , Speakerin, Yvonne de Bark

---

Kongress Vertrieb: Vortrag

## „Betriebswirtschaftlicher Erfolg als Vermittler“

Donnerstag, 13:00 - 13:30 Uhr Eingang / OG - Raum 5

Redaktionsbüro Prof. Dr. Matthias Beenken

**Referent:** Prof. Dr. Matthias Beenken , Inhaber, Redaktionsbüro Prof. Dr. Matthias Beenken



---

Kongress Vertrieb: Vortrag

## Servicevereinbarungen einführen - und Ihr Betrieb läuft!

**Donnerstag, 13:45 - 14:15 Uhr Eingang / OG - Raum 5**

80% Ihrer Kunden bezahlen gerne und dauerhaft für Ihren Service



**Referent:** Jörg Laubrinus , Vertriebscoach, MISSION FREIHEIT GmbH

---

Kongress Vertrieb: Vortrag

## „Empfehlungsmarketing – Königsweg der Neukundengewinnung“

**Donnerstag, 14:30 - 15:00 Uhr Eingang / OG - Raum 5**



**Referent:** Klaus Fink , Speaker, KLAUS-J. FINK

